

CASE STUDY

Referenzkunde reichelt elektronik, Deutschland:
Neubau und Erweiterung eines Logistikzentrums
in jahrzehntelanger Partnerschaft



ssi-schaefer.com

MITWACHSENDE LOGISTIKLÖSUNG FÜR ELEKTRONIK-VERSENDER

Steigende Geschäftsvolumina sind Indiz für Erfolg, bedingen jedoch eine kontinuierliche Anpassung der Intralogistikstrukturen an wachsende und wechselnde Sortimente. In diesem Kontext setzt reichelt elektronik durchgängig auf Modularität und Skalierbarkeit und favorisiert seit Jahren Produkte und Systemlösungen von SSI SCHÄFER. Ein Ende 2020 abgeschlossenes Projekt, bei dem im bestehenden Logistikzentrum unter anderem die Fördertechnik erweitert und Fachbodenregale zu einer Bühne ausgebaut wurden, steht exemplarisch für eine Reihe von Maßnahmen, die seit 1996 initiiert und gemeinsam umgesetzt worden sind.



REICHELTELEKTRONIK



Ziel der Zusammenarbeit von reichelt elektronik und SSI SCHÄFER ist, höchste Verfügbarkeit und kürzeste Lieferzeiten auch bei steigenden und wechselnden Anforderungen konstant sicherzustellen.

SMD-Bauelemente sowie weitere Kleinteile werden auch in Sichtlagerkästen bevorratet und manuell kommissioniert. Im Bild: Ulf Timmermann, CEO reichelt elektronik, und Ralph Schließer, SSI SCHÄFER (v.r.n.l.)

Bei der Frage, worauf er im Geschäftsleben besonders stolz sei, zögert Ulf Timmermann, CEO der reichelt elektronik GmbH & Co. KG, keine Sekunde: „Auf meine Leute!“ Sein Team beweist nicht nur in Pandemiezeiten, in denen die Nachfrage nach elektronischen Bauteilen, Geräten, Zubehör und Werkzeug nie gekannte Dimensionen erreicht, enormes Engagement. Stark ausgeprägt ist neben dem Gespür für Trends und Innovationen auch die Kompetenz in puncto

Informationstechnologie und Logistik. Im Fokus stehen hierbei stets höchste Verfügbarkeit und kürzeste Lieferzeiten. Diese Maxime wird durch das Logistikzentrum am Standort Sande gestützt, wo derzeit rund 120.000 Artikel bevorratet und täglich bis zu 10.000 Pakete auf den Weg gebracht werden. Abnehmer sind Kunden sowohl aus dem B2C- als auch B2B-Sektor in etwa 128 Ländern weltweit.

In der jahrzehntelangen Partnerschaft zwischen reichelt elektronik und SSI SCHÄFER wurde die Logistik schrittweise der Unternehmensexpansion angepasst.

KLEINE SCHRITTE MIT GROSSER WIRKUNG

Ihren Anfang nahm die erfolgreiche Biographie des Mittelständlers im Jahr 1969, als die Eheleute Reichelt eine Firma in ihrer Privatwohnung in Wilhelmshaven gründeten. Seither hat sich der ursprüngliche Elektroladen zu einem mehrfach prämierten Elektronik-Distributor und Online-Händler mit rund 300 Mitarbeitern entwickelt. Praktisch stets mit an Bord ist seit 1995 auch SSI SCHÄFER. „Schon beim ersten Besuch war offensichtlich, welch großes Potenzial in dem Betrieb steckte“, erinnert sich Ralph Schließer, zuständig für den Projektvertrieb bei dem Intralogistik-Komplettanbieter. Daher sei es wichtig gewesen vorausschauend zu agieren und eine Logistikarchitektur zu implementieren, die sich jederzeit flexibel mit der sich abzeichnenden weiteren Expansion in Einklang bringen lässt.

Mit der Installation einer Fachbodenregalanlage im 1996 in Betrieb genommenen Logistikzentrum und deren Bestückung mit Behältern fiel zu jener Zeit der Startschuss für eine bis heute währende, vertrauensvolle Zusammenarbeit. In den Folgejahren wurden mit Blick auf den aktuellen Status und zukünftige Erfordernisse sukzessive weitere Regale, Stahlbauten und Bühnen eingebracht. Parallel hat sich die Zahl der im Umlauf befindlichen Mehrwegbehälter erhöht, darunter Sichtlagerkästen, Euro-Fix-Boxen, Regalkästen sowie Multifunktionsbehälter für das manuelle und automatisierte Handling. Angesichts der anhaltend positiven Entwicklung investierte Reichelt elektronik zudem 2016 in einen angebundenen Hallenneubau. Kern der dort von SSI SCHÄFER realisierten Inhouse-Lösung ist ein 2-gassiges Paletten-Hochregallager inklusive Fördertechnik und energieeffizienten Regalbediengeräten des Typs SSI Exyz.

Damit steht Reichelt elektronik eine weitere skalierbare Logistik zur Verfügung, die sich in ihrer Gesamtheit durch einen klar strukturierten Mix aus manuellen und automatisierten Prozessen auszeichnet. Aus dem Paletten-Hochregallager (HRL) und dem automatischen Kleinteilelager (AKL) mit 18.000 Behälterstellplätzen angeforderte Produkte werden im Kommissionierlager an sieben Pick-Stationen zusammengestellt und barcodegesteuert auf die Packstraße ausgeschleust. Auch das Wiegen und Labeln der Pakete vor Übergabe in die Speditionscontainer erfolgt vollautomatisch. Verbindendes Element ist ein Fördertechniksystem, das auf sieben Kilometern Länge Weichen, Stau-, Steigungs- und Gefällestrecken umfasst.



25 JAHRE VERTRAUENSVOLLE PARTNERSCHAFT

- 1996: Installation einer Fachbodenregalanlage und Inbetriebnahme des Logistikzentrums
- Stückweiser Ausbau der Anlage durch weitere Regale, Stahlbauten und Bühnen
- Verschiedenste Behälter ergänzen das manuelle und automatisierte Handling und erleichtern den innerbetrieblichen Transport
- 2016: Hallenneubau mit 2-gassigem Paletten-Hochregallager inkl. Fördertechnik und energieeffizientem Regalbediengerät „SSI Exyz“

Die im Einsatz befindliche SSI Exyz-Serie überzeugt durch kompakte Bauweise und einen im Vergleich zu herkömmlichen Regalbediengeräten um 25 Prozent verringerten Energieverbrauch.



Blick auf die Fachbodenregalzeilen, wo empfindliche Elektronik-Artikel übersichtlich und geschützt in Mehrwegbehältern vorgehalten werden.

25 Jahre währende Zusammenarbeit auf Augenhöhe

Bereits bei der Planung des Distributionszentrums Mitte der 1990er Jahre hat reichelt elektronik intern aufgebautes Logistik-Know-how eingebracht. Gleichzeitig waren die Niedersachsen aus dem Kreis Friesland von der Leistungsfähigkeit ihrer eigenentwickelten Steuerungssoftware überzeugt. „Wir hatten und haben mit SSI SCHÄFER einen Partner auf Augenhöhe an unserer Seite“, sagt CEO Ulf Timmermann. „Sie geben uns praktisch die Freiheit, uns auszuleben. Ideen zum mechanischen Aufbau werden begrüßt und man war offen dafür, unsere Logistik-Software einzusetzen. Das ist keine Selbstverständlichkeit.“

„Geht nicht, gibt's nicht - das ist eine Devise, die auch mich sowie SSI SCHÄFER als Unternehmen antreibt“, merkt Ralph Schließer an. Primär gehe es darum, dem Kunden individuelle Entfaltungsmöglichkeiten zu bieten. Relevant sei dies insbesondere für wachsende, kleinere und mittelständische Unternehmen (KMU). „Wir erwarten von unserem Partner, dass er zuhört, auf unsere Wünsche eingeht und entsprechende Lösungskompetenz einbringt“, bringt Ulf Timmermann die Anforderungen auf den Punkt. Auch eine konstruktive Kommunikation in Stresssituationen sei entscheidend, um eine Verbundenheit über Jahrzehnte zu erhalten.

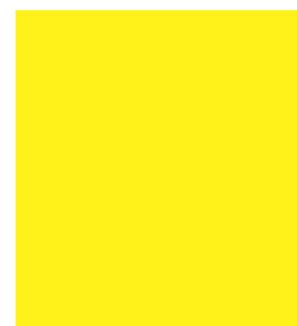
VISIONEN GEMEINSAM REALISIEREN

Von der Beschaffung bis zum Versand - über allem schwebt das Credo: Geht nicht, gibt's nicht!

„Ich hatte in jungen Jahren intensive Ausbildungsjahre bei der Marine“, berichtet reichelt-CEO Ulf Timmermann. „Wir mussten zusammenhalten und in vielerlei Hinsicht zaubern, um Dinge gangbar zu machen. Das prägt mich bis heute und ist auch in der DNA von reichelt verankert“. Vor diesem Hintergrund sei es wichtig, auf einen Spezialisten wie SSI SCHÄFER vertrauen zu können, der Visionen aufgreift und sein Unternehmen dabei unterstützt, diese auf Intra-logistikebene umzusetzen.

Dabei gibt nicht unbedingt der sportliche Dreiklang aus höher, schneller, weiter, die Marschrichtung vor. „Skalierbarkeit und Nachhaltigkeit waren von Beginn an ein großes Thema für reichelt elektronik“, weiß Ralph Schließer. „Daher haben wir bei den Systemlösungen quasi von der Endausbaustufe

zurückgedacht und diese so ausgelegt, dass fortwährend die Möglichkeit bestand, rasch mehr Platz zu schaffen und Leistungsreserven freizusetzen.“ So wurde zum Beispiel Ende 2020 in dem seit 2016 genutzten Fachbodenregalsystem eine weitere Geschossdecke eingezogen und die Fördertechnik vertikal erweitert. Zudem ist der Universal-Regal-Klassiker R3000 zu einer Bühnenanlage ausgebaut worden. Ein Ersatz durch Neuinstallation war nicht erforderlich. Generell wird bei reichelt elektronik keine Wegwerf-Kultur gepflegt. Dem kommt SSI SCHÄFER mit aus Eigenfertigung stammenden Produkten entgegen, auf deren Qualität der Hersteller großen Wert legt. Da überrascht es nicht, dass der Online-Versandhändler viele Behälter und Regale der ersten Stunde noch heute nutzt.



“Wir hatten und haben mit SSI SCHÄFER einen Partner auf Augenhöhe an unserer Seite.“

Ulf Timmermann
CEO
bei reichelt elektronik




FIT FÜR DIE WEITERE EXPANSION UND NEUE MÄRKTE

Das Besinnen auf eigene Stärken und der Mut, auch unkonventionelle Wege einzuschlagen, haben dazu beigetragen, dass reichelt elektronik heute deutschlandweit als einer der 100 umsatzstärksten Online-Shops gelistet wird. Um diese Position zu stärken, werden selbst kleinere Schritte konsequent verfolgt. Der etappenweise, durch wechselnde Produktrends forcierte Ausbau der Logistikkapazitäten ist hierfür ein gutes Beispiel. Einmal installiert, lassen sich die im Einsatz befindlichen Techniken schnell und einfach umbauen sowie bei Bedarf jederzeit erweitern. Über die

Zukunftssicherheit hinaus ist Nachhaltigkeit ein entscheidender Faktor. Dies impliziert einen umsichtigen Umgang mit Ressourcen und den Einsatz fortschrittlicher Technologien mit Energiesparpotenzial. In diesem Zusammenhang ist auch naheliegend, dass der Elektronikspezialist Füllverpackungen selbst herstellt und eine eigene Solaranlage betreibt.

Angesichts des kontinuierlichen Wachstums sei es auf logistischer Ebene wichtig, dass das Gesamtpaket stimmt, alle Komponenten ideal ineinandergreifen und stets Flexibilität

gewahrt bleibt. „An dieser Stelle leistet SSI SCHÄFER seit mehr als zwei Jahrzehnten unermüdlich wertvolle Unterstützung“, bekräftigt Ulf Timmermann. Aktuell sieht sich der Elektronik-Distributor und Online-Händler gut aufgestellt, auch kommende Herausforderungen über seine ausgeklügelte Logistik zu meistern. Doch angesichts verstärkter Internationalisierungspläne in Verbindung mit einem weiteren Sortimentsausbau zeichnet sich ab, dass Stillstand keine Option ist.



Ulf Timmermann: „Wir erwarten von unserem Partner, dass er zuhört, auf unsere Wünsche eingeht und entsprechende Lösungskompetenz einbringt.“



Ein Teil der vorhandenen Fachbodenregale R3000 für kleine bis mittelvolumige Waren wurde zu einer begehbaren Bühnenanlage ausgebaut.

ZAHLEN/DATEN/FAKTEN

Systemkennzahlen

Lagergröße	15.000 m ²
Artikelspektrum	120.000 Stück
Aufträge / Tag	10.000 Pakete/Tag
Zeilen / Tag	80.000
Schichten / Tag	1
Arbeitsstunden / Schicht	8

SSI SCHÄFER Liefer- und Leistungsumfang

Planung und Durchführung

Konzeption und Umsetzung	- Erstellung Logistikkonzept - Schlüsselfertige Realisierung als Generalunternehmer
--------------------------	--

Automatisches Hochregallager

Stellplätze	3.458 Palettenplätze
Gassen	4
Ladehilfsmittel	Euro-Palette
Lagerart	Einfachtief

Automatisches Kleinteilelager

Stellplätze	16.920 Behälter
Gassen	3
Ladehilfsmittel	Behälter
Lagerart	Einfachtief

Lagersystem

2-geschossige Fachbodenregalanlage vom Typ R3000	ca. 77 Meter lang, 38 Meter breit, 5,4 Meter hoch
--	---

Fördertechnik

Behälterfördertechnik	613 lfm inkl. jeweils 8 Kommissionierstationen im UG und OG; UG und OG der Fachbodenregalanlage
Palettenfördertechnik	290 lfm

Systemkomponenten

Software	
- Lagerbehälter AKL	Fa. Reichelt
- Lagerbehälter Fachbodenregal	
- Auftragsbehälter	



Ein starkes Team seit 1996: Ulf Timmermann, CEO reichelt elektronik, und Ralph Schließer, SSI SCHÄFER, (v.r.n.l.) auf der neu eingezogenen Geschossdecke im Automatiklager.

SECHS GRÜNDE, WARUM SIE SICH FÜR SSI SCHÄFER ENTSCHEIDEN SOLLTEN

- **Sicherheit**

Als finanziell unabhängiges Familienunternehmen denkt SSI SCHÄFER langfristig - und Sie können sich darauf verlassen, dass unser Expertenteam heute, morgen und übermorgen für Sie da ist.

- **Wirtschaftlichkeit**

Die Lösungen von SSI SCHÄFER sind skalierbar und wachsen mit Ihren Anforderungen. Sie können jederzeit nachrüsten oder modernisieren.

- **Qualität**

Als Systemspezialist mit eigener Fertigung liefert Ihnen SSI SCHÄFER maßgeschneiderte und hochqualitative Lösungen aus einer Hand für Ihre individuellen Herausforderungen.

- **Zuverlässigkeit**

Durch unseren eigenen weltweiten Customer Service & Support gewährleistet SSI SCHÄFER nachhaltig das reibungslose Funktionieren Ihrer Anlage, während und auch lange nach der Installation.

- **Know-how**

Die Lösungen von SSI SCHÄFER entsprechen immer dem aktuellen technologischen Stand und können sich nahtlos in Ihre bestehende (IT-) Landschaft integrieren.

- **Internationalität**

Als globales Unternehmen hat SSI SCHÄFER weltweit lokale Niederlassungen. Mit rund 70 operativ tätigen Gesellschaften spricht unser Expertenteam Ihre Sprache.

Alle Aufnahmen wurden unter Berücksichtigung der aktuellen Corona-Schutzmaßnahmen erstellt.

ssi-schaefer.com

2021/02 DE © SSI SCHÄFER
0024_022021_kw
Printed in Germany.
Für Druckfehler keine Haftung.

SSI SCHÄFER